



## Integrated Sales & Distribution Application Systems

### Apa itu **idas**?

---

**idas** adalah suatu aplikasi ERP (Enterprise Resource Planning) untuk mendukung semua kegiatan operasional di suatu perusahaan distribusi. Aplikasi ini telah dikembangkan sejak tahun 2001 dalam versi Character-Based, sedangkan versi Windows- Based telah selesai dikembangkan pada akhir tahun 2007. Saat ini telah diimplementasikan di sebuah perusahaan distribusi terkemuka yang mempunyai lebih dari 200 cabang/depo dan agen.

Dikembangkan dengan menggunakan teknologi dari Progress Software sehingga dapat dioperasikan di hampir semua konfigurasi network, seperti: Client/Server dan N-tier (AppServer).

Untuk client menggunakan Windows Client dan DB Server bisa menggunakan Progress, Oracle, SQL Server dan ODBC. Untuk platform DB Server bisa menggunakan semua platform yang ada, seperti: Windows, Linux, AIX, SUN, HP-UX dan sebagainya.

Aplikasi ini dirancang untuk dapat dioperasikan secara online dan realtime. Untuk mengurangi biaya komunikasi, **idas** juga bisa dijalankan secara batch (non-online) di cabang/depo dan dapat melakukan data konsolidasi pada saat Proses Akhir Hari, sehingga di kantor pusat tetap bisa melihat data di cabang/depo yang non-online.

### Mengapa **idas**?

---

Sistem operasional perusahaan distribusi di Indonesia tidak sama dengan negara-negara lain. Selain pasar modern, pasar tradisional masih tetap sebagai penyumbang omset yang cukup besar.

Untuk pasar tradisional, perusahaan distribusi harus mengerahkan tenaga-tenaga penjualan (salesman) untuk mendatangi pelanggan dan mencatat pesanan mereka (**Taking Order**) dan juga harus menjangkau para pelanggan di lokasi-lokasi yang mungkin terpencil sambil membawa barang yang dijual (**Kanvassing**).

**idas** akan mencatat (record) semua kegiatan operasional, dari sejak barang diterima dari produsen/supplier sampai dengan barang dikirim ke pelanggan sehingga memudahkan perusahaan dalam melakukan analisa dan kontrol.

Fitur-fitur utama dari **idas** adalah sebagai berikut:

- Mengadopsi konsep cepat, akurat dan kontrol yang baik.
- Setting Menu, User, Grup, Otoritas User yang fleksibel
- Central Warehouse
- Pecah Wilayah, perubahan cakupan wilayah penjualan
- Gabung / Hapus Pelanggan
- Rute Kunjungan, Kiriman & Tagihan Pelanggan
- Setting Limit Kredit Pelanggan atau Salesman, Limit Kredit Pembelian per Pekan (Nominal Rupiah), Limit Pengambilan per Barang (Quantity)
- Promosi, Quantity Discount dan Volume Discount.
- Batch Number & Expired Date (FIFO)
- Entry satuan: **Besar.Tengah.Kecil**
- Konversi dengan satuan milik pelanggan
- Barang Paket (assembly)
- Setting harga jual: Pelanggan, Grup Pelanggan(Key Account), Team, Site / Wilayah, Dalam Pulau & Luar Pulau dan berlaku pada tanggal efektif tertentu.
- Salesman bisa menggunakan Mobile Application dengan alat bantu seperti: PDA, PDA Phone atau PDT.

## Siapa yang memerlukan **idas**?

---

Pada era persaingan bisnis yang semakin ketat seperti sekarang ini, perusahaan distribusi yang dapat memenangkan kompetisi adalah perusahaan yang dapat menganalisa semua informasi dalam kegiatan operasionalnya dengan cepat dan akurat, sehingga dengan mudah mengambil keputusan atau menentukan kebijakan sehubungan dengan bisnis distribusi yang sangat dinamis.

Informasi yang dimaksud meliputi: cakupan (covered) dari area distribusi, ketersediaan barang (khususnya untuk fast moving item) di cabang/depo dan penggunaan jumlah limit kredit penjualan dan pengambilan dari masing-masing pelanggan.

Informasi ini bisa menjadi lebih kompleks jika dikombinasikan dengan jumlah depo/cabang yang banyak, jumlah barang yang banyak dengan kategori yang berbeda-beda serta ribuan pelanggan besar dan kecil. Untuk mendapatkan hasil yang maksimal dalam proses pencatatan, kontrol dan analisa terhadap semua informasi termasuk kegiatan operasional perusahaan di semua bagian, maka dibutuhkan suatu aplikasi

(software) yang bersifat ERP. Dengan aplikasi ERP, semua sumber daya atau komponen perusahaan dapat saling berintegrasi dan menggunakan informasi yang sama secara bersamaan.

Atas dasar fakta di atas maka peran **idas** menjadi sangat diperlukan oleh suatu perusahaan distribusi dalam misi memenangkan kompetisi terhadap para pesaing bisnisnya.

## Modul-modul di dalam **idas**?

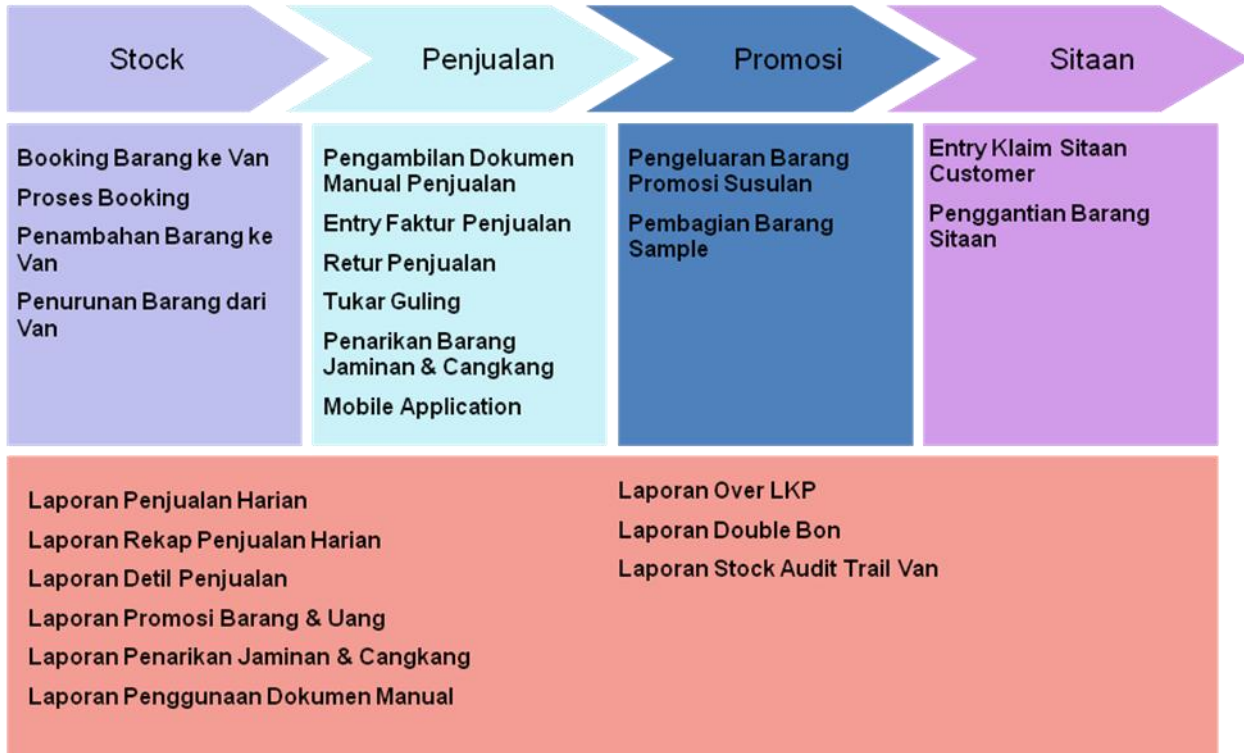
Aplikasi **idas** terdiri dari beberapa modul-modul yang saling ter-integrasi satu dengan yang lainnya.

- Modul Inventory
- Modul Penjualan Kanvass dan Taking Order
- Modul Piutang Dagang
- Modul Kas & Bank
- Modul PDA (Sales Order & Tagihan)
- Modul Hutang Dagang (Optional)
- Modul General Ledger (Optional)

### Modul Inventory



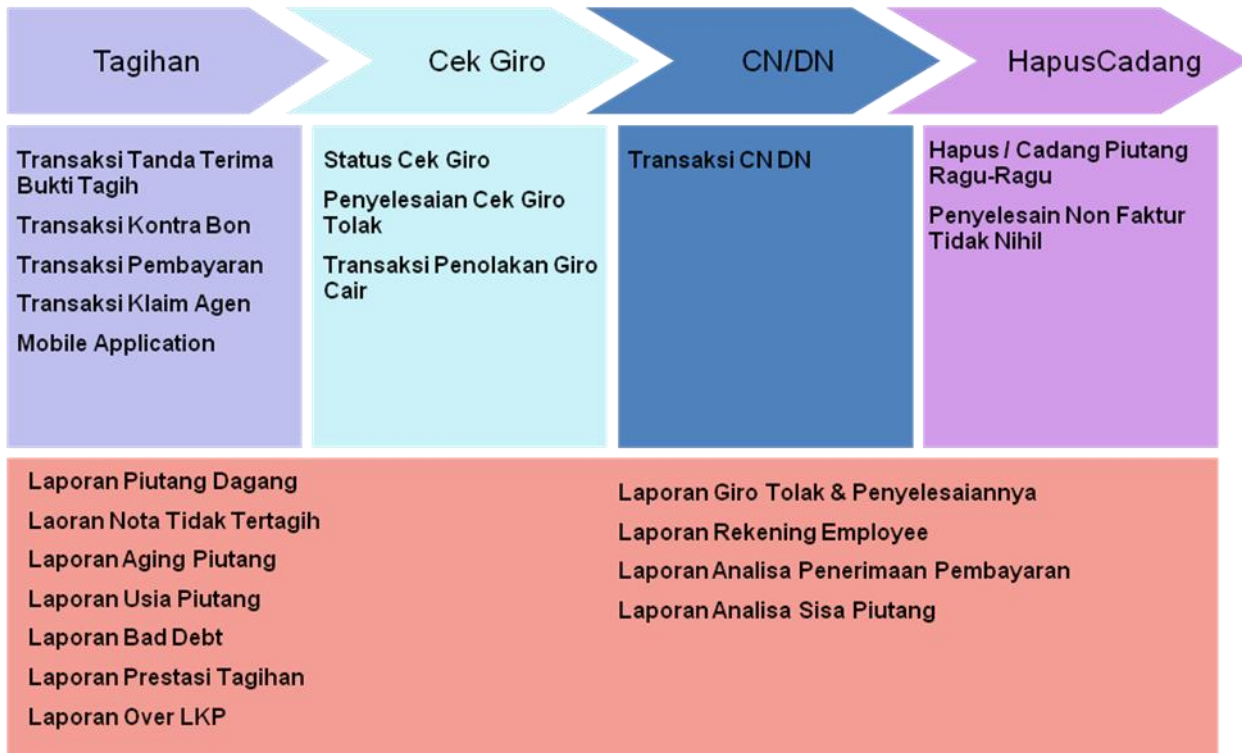
## Modul Penjualan Kanvass



## Modul Penjualan Taking Order



## Modul Piutang Langganan



## Modul Kas & Bank

- Tanda Terima Setoran (TTS), transaksi setoran (tunai & cek giro) Salesman atau Kolektor
- Transaksi Setoran ke Bank
- Kas Kecil, Kas Depo, Kas Receh
- Penerimaan Pembayaran dengan Transfer

## Proses Akhir Hari

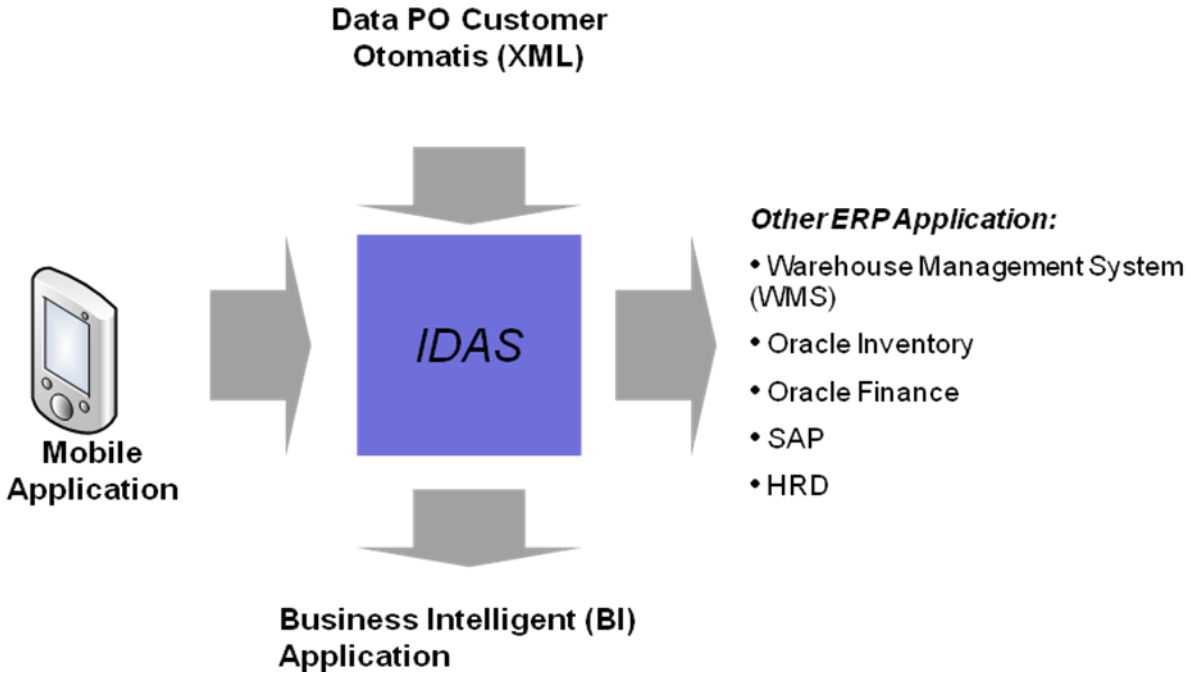
Proses Akhir Hari (Settlement) adalah suatu proses yang dijalankan pada akhir hari (tutup hari). Proses ini akan men-cek antar transaksi Penjualan, Inventory, Pembayaran Piutang dan Kas Bank sehingga memastikan bahwa semua transaksi pada hari dagang bersangkutan sudah selesai semua dan baru bisa meng-entry transaksi untuk hari dagang berikutnya.

## Modul Mobile Application

Untuk memudahkan pencatatan transaksi setiap salesman dan kolektor bisa menggunakan alat bantu yang berbentuk mobile, seperti PDA dan PDA Phone, sehingga pada saat mereka kembali ke cabang/depo data

yang di entry pada alat mobile tsb otomatis bisa di upload kedalam aplikasi **idas**. Hal ini sangat meningkatkan efisiensi kerja (tidak ada double entry).

Aplikasi di dalam PDA meliputi: absensi kunjungan pelanggan (bisa menggunakan scanner/camera atau GPS), pencatatan pesanan pelanggan taking order, penjualan canvass, pembayaran piutang dll.



## Bagaimana mendapatkan **idas**?

---

**idas** dikembangkan oleh PT. Programa Reka Piranti. Perusahaan kami bergerak di bidang System Integrator, didirikan sejak tahun 1989 oleh salah satu founder dari Kalbe Farma. Sejak awal kami juga ditunjuk sebagai Sole Distributor of Progress Software ([www.progress.com](http://www.progress.com)) di Indonesia.

Untuk informasi lebih lanjut bisa hubungi kami di:

### **PT. Programa Reka Piranti**

Plaza Hayam Wuruk Tower 12<sup>th</sup> floor.

Jl. Hayam Wuruk 108

Jakarta 11160

Telp: (62-21) 6012460, 6012458

Fax: (62-21) 6012459

Email: [sales@programa.co.id](mailto:sales@programa.co.id)

Website: [www.programa.co.id](http://www.programa.co.id)